



## Online Marketing Manager (m/w/d) Schwerpunkt Vertrieb

Du bist ein Vertriebstalent und überzeugst mit Verhandlungs- und Verkaufsgeschick? Du begeisterst Dich für Onlinemarketing und damit verbundenen (SEO-) Strategien?

**Dann bist Du vielleicht die ideale Ergänzung für unser Team!**

seo2b – eine der führenden Agenturen im Segment „Suchmaschinenoptimierung“. Über 35 Mitarbeiter arbeiten tagtäglich für den Erfolg – den Erfolg für unsere Kunden. Wir sind seit über 15 Jahren am Markt, agieren international, sind interdisziplinär aufgestellt und erfahren in der Betreuung großer Projekte.

### Deine Aufgaben

- Validierung und Akquisition relevanter Publisher
- Entwicklung innovativer Vertriebsstrategien, zum Aufbau eines nachhaltigen Partnernetzwerks
- Zielorientierte Betreuung unserer Kunden im Segment SEO und Steuerung der Kampagnen
- Controlling der Marketingkampagnen in terminlicher, qualitativer und wirtschaftlicher Hinsicht
- Koordination und Planung redaktioneller Inhalte in enger Abstimmung mit unserer Redaktion

### Dein Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung im Marketing/Vertrieb und / oder eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Leidenschaft und Freude an der Akquise und dem Umgang mit Kunden
- Vertriebsaffinität gepaart mit Abschluss- und Verkaufsstärke
- Grundkenntnisse in gängigen Web-Analyse-Tools wünschenswert
- Gute EDV-Kenntnisse (MS-Office, insbesondere Excel)
- Strukturierte, detailorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Sehr gute und schnelle Auffassungsgabe, hohe Leistungsbereitschaft und Teamfähigkeit

### Das erwartet dich

- Faire und leistungsbezogene Vergütung
- Freiraum für eigene Entscheidungen und kreative Köpfe
- Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung und flache Hierarchien
- Flexibles Arbeiten - im Büro oder im Home-Office
- Zahlreiche Vergünstigungen, Firmenfeiern & Teamevents
- Betriebliche Altersvorsorge